

売上・利益を伸ばしたい
行動の伴う営業活動を行いたい
適切な原価対策を行いたい
効率的な人事戦略を実行したい
効果のある経費対策を行いたい
資金繰りを楽にしたい

経営顧問プラン

様々な経営局面で相談できる
ブレインはいますか？



日本経済全体の勢いがいいから自社も縮小戦略を取らざるを得ない？果たして本当でしょうか？そもそも「利益の出ないビジネスモデル」はこの世の中に存在しません。激しい経営環境の変化の中で、対応し切れていない課題が存在するに過ぎません。

トリニティーコンサルティングでは、「現場を動かす実践主義」で、日本各地（業種不問）の経営改善を実施してきました。その実績は経営者様のみならず、全国の金融機関様からも高く評価され、紹介受注率95%以上を創業以来継続中です。「自社のあるべき姿」を再度創造し、顧客のための、社員のための、社会のための経営を実現しませんか？

- 支援内容及び顧問報酬
アドバンスプラン 200,000円～(別途見積り) オーダーメイドタイプの支援となります
スタンダードプラン 100,000円(※150,000円) 月次の経営状況の確認及び対策実施
エコノミープラン 50,000円(※75,000円) ご来社もしくはWeb会議による月次経営相談
(全て税別) (※)売上高5億円未満の場合の報酬額となります。詳細裏面
- 着 手 金 100,000円(税別) (着手前入金)
- 契 約 期 間 期間を定めない顧問契約(成果が出ない場合は約定により途中解約可)
- その他の負担 地域により3,000円～6,000円の経費負担をお願いします。



株式会社 トリニティーコンサルティング

名古屋本部 愛知県名古屋市中区錦二丁目15番22号りそな名古屋ビル9階
東京本部 東京都千代田区六番町3番地11 テシコ六番町4階 麹町グリーンオフィス
大阪本部 大阪市中央区久太郎町3-1-15-1006

ご相談はお気軽に

 フリーダイヤル

0120-247-333