

言われるがままのつきあいから、  
万全の銀行対策へ・・・

# 金融機関対策 プラン

(新規借入・担保交渉・条件変更・関連取引)

いまの取引条件が  
正当なのか分からない  
金利が上がると話しがあつた  
担保がないと貸せないといわれた  
そもそも数字に弱い  
担当者の言っている事がわからない  
この書類をそのまま提出して良いのか  
分からない



借りているから立場が弱い？果たして本当でしょうか？  
下請けや外注先への原価交渉は完璧なのに、なぜ銀行にだけは主導権を握られるのでしょうか。  
トリニティーコンサルティングでは、銀行出身の専門家によるアドバイスで、数々の金融機関取引の改善を図ってきました。新規借入・担保交渉・借入条件・取引銀行の見直し、新規調達窓口の開拓等、健全な会社経営のために、金融機関との取引は重要な位置づけです。  
金融機関との取引の「あるべき姿」を構築し、顧客のための、社員のための、社会のための経営に立ち戻ってみませんか？

- 支援内容 月1回の経営状況の確認及び金融機関取引相談支援
- 着 手 金 初回のみ105,000円（着手前入金：調査費として）
- 経営顧問報酬 月額105,000円（ご来社の場合）  
月額157,500円（訪問の場合）
- その他負担 訪問の場合、地域により3,000円～6,000円の経費



株式会社 トリニティーコンサルティング

名古屋本部 名古屋市中区丸の内1-7-6-705 TEL052-618-7076  
東京本部 東京都千代田区麹町6-2-6-5F TEL03-6365-0460

# 初回相談無料

※ただし、名古屋本部もしくは東京本部へご来社いただき対応させていただきます。

## ご相談お申込フォーム

ご紹介者様名様					
貴社名					
ご担当者様 (役職) (氏名)	(役職)				(氏名)
ご連絡先 (携帯)	( )				
ご連絡先 (アドレス)	@				
ご住所	〒( )		都道府県		
	-----				
業種					
売上規模・粗利規模	売上高	百万円	粗利	百万円	
有利子負債	借入本数	本	短借	百万円	長借 百万円
社員数	正社員	名	契約社員	名	パートアルバイト 名
元利返済額	(月額)	円			
ご相談内容 (概要)					
その他					

**FAX**  **050-3488-8054**

上記FAX番号までフォームにてご送信願います。  
確認の後、弊社担当コンサルタントよりご連絡させていただきます。