

返済のための経営から、 経営のための返済へ…

金融機関対策 プラン (有利子負債返済対策)

自転車操業に陥っている
売上規模が減少し返済が重い
利益改善しても自社の取り分はない
借りている手前、強い交渉ができない
数字的なことが苦手で銀行の言いなり
資金繰りを楽にしたい



借りている側が立場が弱い？果たして本当でしょうか？
企業の存続あつてはじめて返済があるという基本に立ち返り、
自社の経営を主体に再度「返済のあり方」を考えてみませんか？
トリニティーコンサルティングは、金融機関（債権回収部門）
出身の専門家による返済の見直しにより、数多くの資金
繰り改善を実施してきました。その実績は金融機関様か
らも高い支持をいただき、金融機関様からの案件紹介でも
数多くの実績を誇ります。経営者は自社の経営が本業で
あり、返済の思案が本業ではありません。「自社のあるべ
き姿」を再度創造し、顧客のための、社員ののための、社会の
ための経営に立ち戻ってみませんか？

- 支援内容 リスケージュリングプランの立案から変更契約の締結までの総合的コンサルティング
- 着手金 契約総額の30%及び経費預り（概算による）
- 経営顧問報酬 借入規模、借入先数により変動します。
※およそ借入額の1.5%ほどが目安です。（着手金及び成功報酬方式）
- その他負担 交通費等実費請求となります。（預り金精算方式）



株式会社 トリニティーコンサルティング

名古屋本部 名古屋市中区丸の内1-7-6-705 TEL052-618-7076
東京本部 東京都千代田区麹町6-2-6-5F TEL03-6365-0460
大阪本部 大阪市北区角田町8-47-20F TEL06-7711-1792

初回相談無料

※ただし、名古屋本部もしくは東京本部へご来社いただき対応させていただきます。

ご相談お申込フォーム

ご紹介者様名様	
貴社名	
ご担当者様 (役職) (氏名)	(役職) (氏名)
ご連絡先 (携帯)	()
ご連絡先 (アドレス)	@
ご住所	〒(-) 都道府県
業種	
売上規模・粗利規模	売上高 百万円 粗利 百万円
有利子負債	借入本数 本 短借 百万円 長借 百万円
社員数	正社員 名 契約社員 名 パートアルバイト 名
元利返済額	(月額) 円
ご相談内容 (概要)	
その他	

FAX  **050-3488-8054**

上記FAX番号までフォームにてご送信願います。
確認の後、弊社担当コンサルタントよりご連絡させていただきます。